



HATEX INTELLIGENT WORKWEAR

Verkaufsprofi im Aussendienst (m/w/d)

Tagtäglich nahe am Geschehen im Mittelland: Sie identifizieren Bedürfnisse und Potentiale und präsentieren nachhaltige sowie überzeugende Lösungen zur Zufriedenheit Ihrer Kund:innen.

Die Hatex AG kombiniert höchste Qualität mit intelligenten, auf Kundenwünsche abgestimmten Lösungen. Geführt in der dritten Generation setzt dieses einzigartige Familienunternehmen die spezifischen Bedürfnisse an Arbeitskleider um. Die über 25 Mitarbeitenden stehen für Know-how, Innovationsgeist und einen einwandfreien Service. Für den weiteren Ausbau des Teams sind wir nun beauftragt, eine gewinnende und unternehmerische Persönlichkeit als

Verkaufsprofi (m/w/d) im Aussendienst - Region Mittelland

zu rekrutieren. In dieser spannenden Funktion sind Sie für die proaktive und selbständige Marktbearbeitung verantwortlich und repräsentieren die Hatex AG in der Region. Sie kennen die Wünsche und Ansprüche Ihrer Kund:innen und bauen langfristige und erfolgreiche Partnerschaften auf. Dazu pflegen und erweitern Sie das bestehende Kundenportefeuille vor Ort und akquirieren Neukund:innen im Bauhaupt- und Nebengewerbe. Die Erkennung von Marktpotentialen sowie die Planung und Durchführung von gezielten Verkaufsaktivitäten gehören ebenfalls zu Ihrem abwechslungsreichen Aufgabengebiet.

Für diese vielseitige Position wenden wir uns an eine initiative, ambitionierte und kontaktfreudige Person mit starker regionaler Verankerung im Mittelland. Sie bringen eine kaufmännische Ausbildung (oder vergleichbar) sowie nachweisliche Erfolge im B2B-Verkauf/Aussendienst mit, idealerweise aus der Textil- oder Baubranche. Sie gehen offen, professionell und engagiert auf Ihre Kundschaft zu und sind gerne unterwegs. Auch schätzen Sie die hohe Eigenständigkeit mit Home Office. Ihr sicheres Auftreten, digitale Affinität sowie hervorragende Deutsch- und gute Französischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Fühlen Sie sich von dieser vielseitigen Herausforderung angesprochen? Bei der Hatex AG dürfen Sie eine offene Firmenkultur, Teamwork und ein gutes Arbeitsklima erwarten. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Kontakt: [Nathalie Ramel](#)
Tobias Lienert

Arbeitsort: Region Mittelland
Pensum: 100 %

JÖRG LIENERT AG AARAU
Laurenzenvorstadt 19
CH-5000 Aarau
Telefon 062 832 82 10
aarau@joerg-lienert.ch
www.joerg-lienert.ch

Luzern, Aarau, Basel, Bern, Zug, Zürich

JÖRG LIENERT