



Anziehendes für
Spital, Heim, Spitex.

Wir von der Wimo AG sind ein typisches Schweizer Familienunternehmen. In Rothrist stellen 38 fachkundige Mitarbeitende seit 1973 qualitativ hochwertige und langlebige Berufsbekleidung/ Corporate Wear für das Gesundheitswesen her. Wir bieten individuelle Bekleidungskonzepte, abgestimmt auf die Wünsche und Bedürfnisse unserer Kundschaft. Die Schweizer Produktion erlaubt uns dabei konstante Qualität zu gewährleisten, lokale Arbeitsplätze zu sichern und die Umwelt durch kurze Transportwege zu schonen.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir eine motivierte Persönlichkeit als

Sales Manager mit Projektverantwortung (80-100%)

Ihr Profil

Aufbauend auf Ihrer kaufmännischen oder textilen Ausbildung verfügen Sie über Erfahrung im aktiven Verkauf, idealerweise in der Textilbranche. Sie bringen eine hohe Affinität für Textilien mit und haben Freude an der kompetenten Beratung sowie an der nachhaltigen Betreuung von Kunden. Ein abwechslungsreicher Arbeitsalltag motiviert Sie.

Dank Ihrer kundenorientierten und strukturierten Arbeitsweise behalten Sie auch bei mehreren Projekten den Überblick. Sie arbeiten effizient, setzen klare Prioritäten und wechseln flexibel zwischen unterschiedlichen Kunden, Themen und Aufgaben. Auch in einem dynamischen Umfeld handeln Sie selbstständig und lösungsorientiert. Der sichere Umgang mit Microsoft Office ist dabei für Sie selbstverständlich.

Sie arbeiten gerne in einem Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und bringen sich als Teamplayer mit Eigeninitiative, Kommunikationsstärke und Flexibilität ein. Ein sicheres und professionelles Auftreten sowie sehr gute Deutschkenntnisse runden Ihr Profil ab. Französischkenntnisse sind von Vorteil.

Ihre Aufgaben

- Eigenständige und proaktive Bearbeitung des zugeteilten Marktgebiets
- Neukundenakquisition und umfassende Betreuung der Bestandskunden
- Planung und Durchführung von internen und externen Kundenmeetings
- Selbstständiges Projektmanagement inkl. Modell-Entwicklung in Zusammenarbeit mit der Kundschaft sowie unserem Produktionsteam
- Repräsentation des Unternehmens an diversen Branchenveranstaltungen

Ihre Perspektiven

- Produktportfolio mit hochwertigen und nachhaltigen Textilien
- Teamorientiertes Arbeitsumfeld mit persönlichem Gestaltungsfreiraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Offene und werteorientierte Unternehmenskultur basierend auf Kundenorientierung, Vertrauen, Respekt und Integrität
- Moderne Büroräumlichkeiten
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Firmenwagen zur Nutzung im Aussendienst

Falls Sie sich von dieser abwechslungsreichen und fordernden Aufgabe angesprochen fühlen, erwarten wir gerne Ihre Bewerbungsunterlagen. Wir bitten Sie in Ihrem Schreiben Ihr gewünschtes Pensum sowie Ihre Lohnvorstellungen (gerechnet auf eine 100%-Anstellung) anzugeben. Bitte senden Sie die Unterlagen an: **ingrid.moosmann@wimoag.ch, Tel. 062 785 00 62**