

Sales Manager France & International Markets - 100%

Du entwickelst unseren französischen Markt weiter und erschliesst zusätzliche internationale Marktchancen.

Inter-Spitzen AG entwickelt hochwertige Stickereien für internationale Lingerie- und Fashion-Brands. Für Frankreich als Schwerpunkt sowie weitere internationale Märkte suchen wir eine verkaufsstarke Persönlichkeit mit Freude an Kunden, Akquise und Projektarbeit.

DEIN JOB

- Bestehende Kunden in Frankreich und weiteren zugeteilten Märkten ganzheitlich betreuen und weiterentwickeln.
- Neue Kunden und Brands in Frankreich und weiteren zugeteilten Märkten identifizieren, akquirieren und langfristig aufbauen.
- Kundenprojekte von Anfrage, Entwicklung und Offerte bis zur Produktion begleiten.
- Eng mit Design, Entwicklung und unseren internationalen Produktionsstandorten zusammenarbeiten.

DAS BRINGST DU MIT

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Sales, Key Account Management oder Business Development.
- Sehr gute Kenntnisse in Französisch, Deutsch und Englisch – alle drei Sprachen sind ein Muss.
- Sicheres Auftreten, Verhandlungsstärke und eine selbständige, unternehmerische Arbeitsweise.
- Interesse an hochwertigen, designorientierten Produkten; Textil-/Fashion-Erfahrung ist ein Plus, Stickerei-Know-how kein Muss.

WAS DICH ERWARTET

- Ein bestehendes Kundenportfolio in Frankreich mit Wachstumspotenzial sowie die Möglichkeit, weitere internationale Märkte zu entwickeln.
- Direkter Kontakt zu internationalen Brands – und das textile Fachwissen lernst du bei uns.

AUF EINEN BLICK

Schwerpunkt: Frankreich + weitere Märkte
Sprachen: Französisch · Deutsch · Englisch
Standort: St. Gallen
Pensum: 100 %
Reisetätigkeit: ca. 20 %

INTERESSIERT? Vittoria Maurer · HR Operations & Payroll Forster Group · hr@forsterrohner.com ·
Tel. 071 274 92 92